DE QUELLE MANIÈRE PRÉPARER LES PROSPECTUS ET DOCUMENTS REMIS AUX CLIENTS POTENTIELS OU EXISTANTS ?

CADRE DE LA CONFÉRENCE:

Comment approcher les clients en 2018 ?

AUTEUR:

Philipp Fischer

DATE:

8 mars 2018

LIEU:

Genève (Hôtel Beau Rivage)

ORGANISATION:

Finix Events